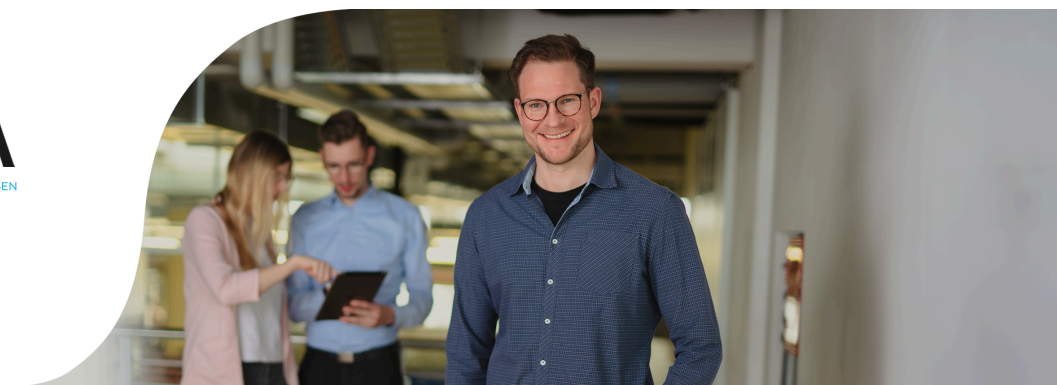




Seit über 50 Jahren entwickeln und produzieren wir elektronische Komponenten und setzen globale Standards in der Gebäudeautomation. Wir denken Elektronik neu und bringen gemeinsam Technologie zum Leben. Mit Kreativität und Durchhaltevermögen entwickeln wir die passenden Lösungen für unsere Geschäftspartner in den unterschiedlichsten Branchen. Unser kundenzentrierter und offener Ansatz stellt dabei sicher, dass unsere Kunden jederzeit im Mittelpunkt stehen. Um unsere Mission zu erfüllen, suchen wir dich.

Key Account Manager (m/w/d)

Standort: Lüdenscheid | Full-time employee | unbefristet

Dein neues Aufgabengebiet

- Betreuung und Analyse der Bedarfe und Anforderungen der zugeordneten Key Accounts
- Entwicklung der Account Strategien sowie Festigung und Aufbau unserer wichtigsten Kunden- und Geschäftsbeziehungen
- Erstellung von Angeboten und Verträgen (bspw. Rahmenverträge, Entwicklungsverträge, etc.)
- Durchführung von Verhandlungen mit dem Ziel, diese zum erfolgreichen Abschluss zu bringen
- Erarbeitung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen

Darum passt du zu uns

- Abgeschlossenes Master-Studium der Betriebswirtschaftslehre, Ingenieurwissenschaften oder eine ähnliche Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, insbesondere im OEM Zuliefergeschäft, sowie gutes elektrotechnisches Verständnis
- Spezifische Branchenkenntnisse sind wünschenswert
- Bereitschaft zu regelmäßigen Reisen innerhalb Deutschlands sowie ins europäische Ausland
- Vorleben einer kundenorientierten Arbeitsweise intern und extern

- Austausch mit dem Produktmanagement als Impulsgeber
- Leidenschaft für den Vertrieb mit Begeisterung für smarte Produkte und Elektroniklösungen
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

Das kannst du erwarten

- Attraktives Vergütungsmodell mit der Möglichkeit eines Dienstwagens
- Hohe Flexibilität und eine ausgewogene Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeitmodelle (z. B. Gleitzeit, mobiles Arbeiten)
- Wir leben und lieben unsere Werte und setzen auf kurze Kommunikationswege
- Die Chance, an Herausforderungen zu wachsen und individuelle Ziele zu verwirklichen sowie vielfältige Aus- und Weiterbildungsangebote

Jetzt Bewerben

Worauf du dich bei uns freuen kannst

- Wir leben und lieben unsere Werte und setzen auf kurze Kommunikationswege
- Teamspirit – wir legen großen Wert auf offenes Miteinander und arbeiten eng an gemeinsamen Zielen
- Durch facettenreiche Aufgaben bieten wir viele Entwicklungsperspektiven.
- Wir denken Technologien neu und gehören zu den innovativsten Mittelständlern des Landes

 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

Jana Münz
HR Business Partner
02351-936-1232
karriere@insta.de

